

NOVAKOM

partenaire exclusif de Cadeo sur le Grand Est

**Augmenter votre
visibilité en ligne
grâce à CADEO !**

06 63 80 18 42
hello@novakom.fr
www.novakom.fr



Vos clients vont adorer parler de vous !

Offrez des cadeaux à vos clients pour vous permettre d'augmenter votre visibilité en ligne.

Invitez vos clients à tourner une roue en ligne personnalisée à votre image, en échange d'une action qui vous permettra d'augmenter votre nombre d'avis Google, d'abonnés Instagram ou de likes Facebook.





Réputation en ligne

Améliorez votre réputation en ligne en incitant vos clients à laisser un avis positif sur votre fiche Google.



Développement des réseaux sociaux

Convertissez vos clients physiques en abonnés Instagram ou Facebook.



Taux de répétition

Faites revenir vos clients dans votre établissement pour retirer leur cadeau ou retenter leur chance et mesurer les actions.



Expérience innovante

Offrez une expérience numérique innovante à vos clients et démarquez vous de vos concurrents.



Acquérir de nouveaux clients

Attirez des nouveaux clients avec une action marketing nouvelle qui suscitera la curiosité.



Référencement local

Boostez votre référencement local en augmentant votre nombre d'avis Google My Business.

Comment ça marche ?

À l'aide des supports de communication mise en place dans votre établissement, vos clients pourront scanner un QR code qui leur permettra d'accéder à une roue en numérique sur leur smartphone. Vos clients pourront jouer et tenter leur chance afin de gagner un cadeau.

Pour participer, vos clients seront obligés de laisser un avis Google, aimer votre page Facebook ou Instagram dans l'ordre que vous aurez déterminé selon vos propres stratégies.

Les cadeaux ainsi que les quantités gagnées par vos clients seront définis par vous et seront personnalisables.





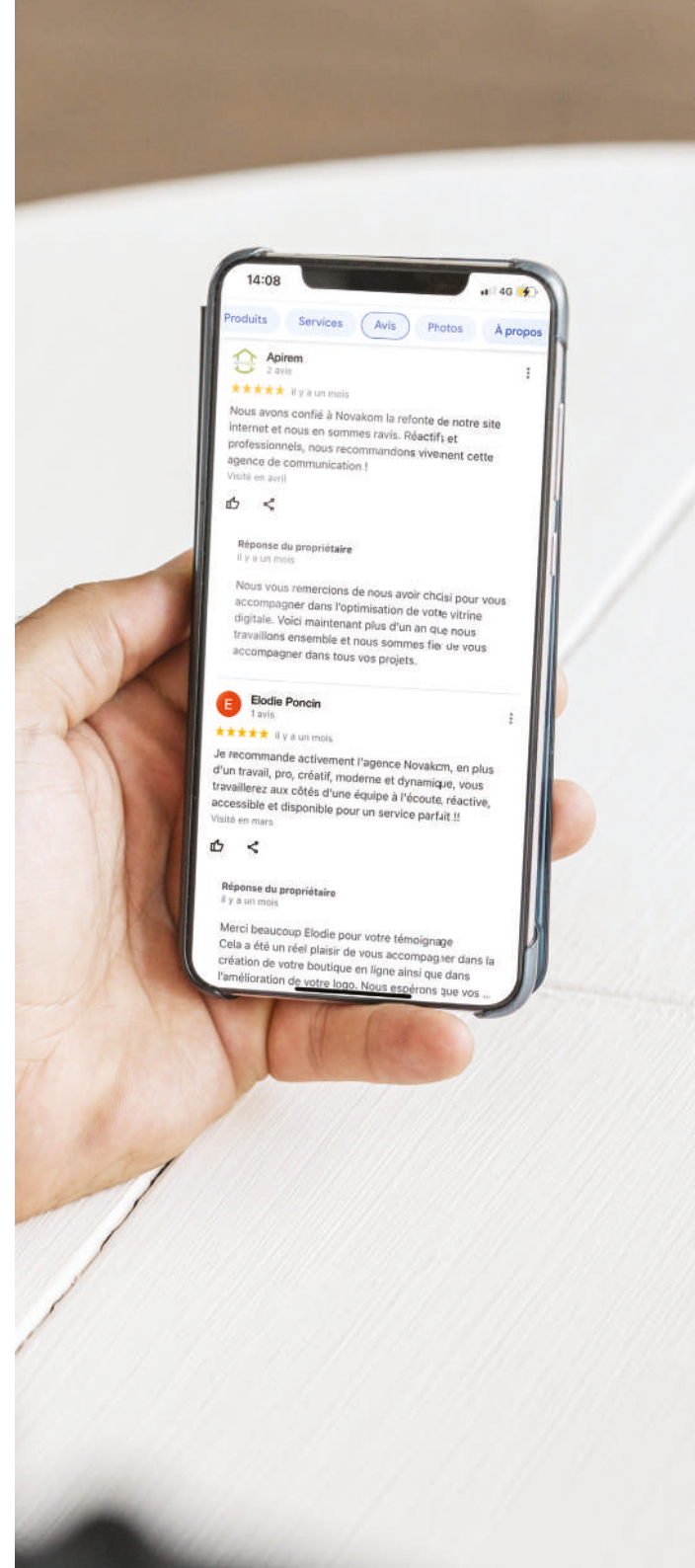
Améliorer votre réputation en ligne

Boostez votre référencement Google en gagnant des avis positifs.

Avant de pouvoir faire tourner la roue de la fortune numérique, vos clients devront d'abord laisser un avis Google.

Cette action vous permettra d'améliorer votre réputation locale, mais aussi votre référencement Google.

Attendez-vous à voir vos avis grimper en flèche !



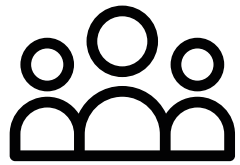


Convertissez vos clients en abonnés sur vos réseaux sociaux

Avant de pouvoir faire tourner la roue de la fortune numérique, vos clients devront d'abord s'abonner à votre compte Instagram ou Facebook.

Cette action vous permettra de garder le contact avec vos clients et de les tenir informés de l'actualité de votre établissement.

Il ne vous reste plus qu'à publier du nouveau contenu pour que vos clients pensent à vous et viennent vous rendre visite !

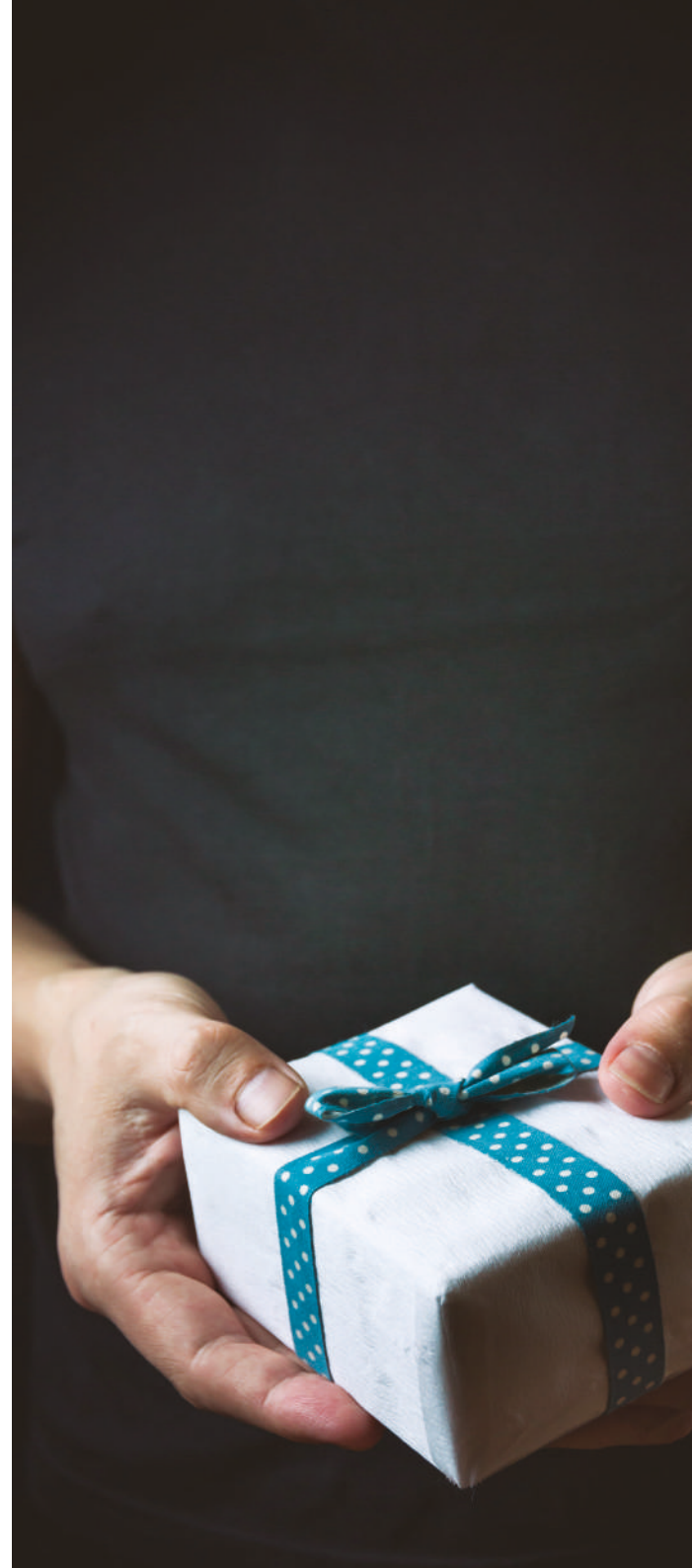


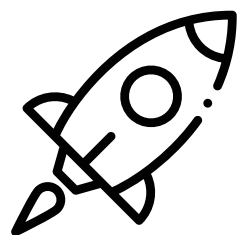
Encouragez vos clients à revenir

Incitez vos clients à revenir rapidement, en leur faisant gagner un cadeau sous forme de coupon cadeau valable selon la durée de votre choix.

Le retrait d'un cadeau offert par vos soins est traçable à l'aide d'un code de validation, le tableau de bord vous permettra de connaître le nombre de clients ayant gagné un cadeau.

Il ne reste plus qu'à mesurer l'action de communication à l'aide de votre tableau de bord.





Une expérience numérique innovante & unique pour vos clients

Proposez à vos clients un jeu numérique innovant et améliorer l'expérience client au sein de votre établissement.

Démarquez-vous de vos concurrents et faites parler de vous, Cadeo vous permettra d'offrir une expérience unique à vos clients.

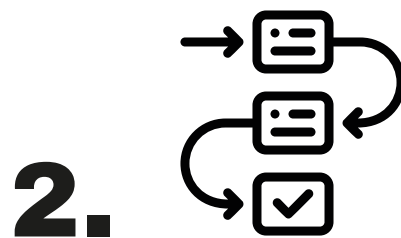
Il n'aura jamais été aussi simple de mettre en place un jeu numérique au sein de votre établissement personnalisé selon vos attentes.

Notre équipe s'occupe de la mise en place

À vous de définir les détails !



Choisir les cadeaux et les quantités à faire gagner à vos clients.



Déterminer les actions et dans quel ordre vous souhaitez qu'elles soient effectuées.



Intégrer les supports de communication au sein de votre établissement et faire la promotion du jeu auprès de vos clients.

Proposez différentes types d'actions

Déterminez les actions et leur ordre de réalisation selon vos objectifs de résultats. Continuez à maintenir votre relation avec vos clients les plus fidèles en intégrant des conditions de participation engageantes.

- ☆ **Visite n°1 : “Laisser un avis sur votre fiche Google”**
- ♥ **Visite n°2 : “Suivez votre page Instagram”**
- 👍 **Visite n°3 : “Suivez votre page Facebook”**
- 👤 **Visite n°4 : “Récoutez les coordonnées de vos clients !”**



Personnaliser Cadeo à votre image

Adaptez la solution Cadeo à l'image de votre établissement :

Personnalisez la solution Cadeo à l'image de votre établissement et offrez à vos clients une expérience unique.

Personnalisation des supports de communication avec votre logo, vos couleurs, les pages de jeu seront adaptées à votre image et selon vos attentes.

Nous personnaliserons les supports de communication PRINT/WEB avec votre logo, vos couleurs.

Les pages de jeu seront également adaptées à votre image et selon vos attentes.



Les détails de la solution Cadeo



En mettant en place Cadeo au sein de votre établissement vous aurez accès à l'ensemble de nos services :

- **Conseils personnalisés** pour adapter Cadeo selon votre établissement, vos stratégies et vos besoins.
- **Personnalisation du jeu** et des supports de communication à vos couleurs et votre image.
- **Installation et mise en place** sur votre point de vente par nos équipes.
- **Supports de communication** : flyers et chevalets (les quantités seront adaptées selon la fréquentation de votre établissement).
- **Accès au tableau de bord** qui vous permettra de suivre et de mesurer les résultats.
- **Suivi et conseils mensuels** : chaque mois un membre de notre équipe fera un suivi avec vous afin de s'assurer du bon déroulement du jeu dans votre établissement.
- **Support et maintenance** par téléphone et e-mail.

NOVAKOM

Contactez-nous !

Clément Rouyer
06 63 80 18 42
hello@novakom.fr
www.novakom.fr

